Warum arbeiten Sie noch nicht
mit der Nr. 1 zusammen?

rundutec®

START FREI

für eine starke Partnerschaft im Automotive Aftermarket

SERVICE & SOLUTION RUNDUM DIE BATTERIE

Warum sind wir die Nr. 1?
Die Antwort unser Kunden dazu lautet: „Mit **rundutec**® habe ich die nachhaltigste und größte Umsatzsteigerung rumdum die Batterie erreicht.“
rundutec® ist einer der TOP-5 Großhändler rundum die Batterie.

Geschichte

Mit einer guten Idee an den Start gegangen

Schon als die Gründer der **rundutec** GmbH, Roland Marsch und Udo Stermann, noch als angestellte Manager bei einem namhaften Automobilzulieferer für den Independent Aftermarket in Deutschland, Österreich und Schweiz verantwortlich waren, verfolgten sie eine gemeinsame **Philosophie**. Neben hochwertigen Produkten wollten sie gemeinsam mit den Kunden auch **maßgeschneiderte Vertriebskonzepte** entwickeln. Schon damals lag ein besonderer Fokus auf einer Produktgruppe im Erstausrüstungs- sowie IAM-Vertrieb: die Starterbatterien.

Als 2005 der Automobilzulieferer seine Batterie-Produktlinie mit allen seinen Herstellungswerken verkaufte, war die jahrelange Akquisitionsarbeit bei den Kunden vernichtet. Für die **rundutec**®-Gründer war durch ihre vertrauensvolle und umfangreiche Zusammenarbeit mit Kunden der 1. Distributionsebene klar, dass die Nachfrage nach qualitativ hochwertigen Produkten in Kombinationen mit individuellen Vertriebskonzepten weiterhin ungebrochen und hoch ist.

So reifte und entstand die Idee, sich mit dem Vertrieb von Starterbatterien selbstständig zu machen. Mitte des Jahres 2005 verließen Roland Marsch und Udo Stermann den Automobilzulieferer und begannen mit dem Aufbau Ihres eigenen Unternehmens.

Die Firmengründer Roland Marsch und Udo Stermann

Ein Name war schnell gefunden: aus den Anfangsbuchstaben der Vornamen **R**oland **und U**do und in Kombination mit dem Wort **Tec**hnik, wurde der Name **rundutec**®. Mit diesem Namen steht die **rundutec** GmbH seitdem als der **kompetente Ansprechpartner rundum die Batterie.**

Zuerst mussten die richtigen Produkte gefunden werden, die den hohen Qualitätsansprüchen des neu entwickelten **rundutec**® Vertriebskonzeptes entsprachen. Um diese zu finden, begaben sich Roland Marsch und Udo Stermann im Jahr 2006 auf diverse Reisen durch die Welt. Die beiden besuchten hierbei angesehene Batteriehersteller in Asien und Europa, um sich vor Ort von Qualität und Kompetenz zu überzeugen.

Der Firmensitz in Berlin

Kurz darauf begann in Südkorea eine langjährige Zusammenarbeit mit einem der dort ansässigen fünf weltweit tätigen und nach allen OEM und Automobilhersteller-Normen (TS/ISO 16949) zertifizierten Hersteller. Dies war jedoch erst der Anfang. Mittlerweile wurde das Lieferantennetz auf einen Pool von weltweit führenden Herstellern zertifiziert nach TS/ISO 16949 erweitert. Darüber hinaus sind alle Lieferanten langjährige Partner und Zulieferer der Automobilindustrie.

Die Entwicklung, Konzeption und Umsetzung von angepassten Marketing- und Vertriebskonzepten sind, im durch starken Wettbewerb geprägten IAM, für unsere Kunden ausschlaggebend, um nachhaltig und langfristiges Wachstum zu erzielen. Mit unseren mehr als 25 Jahren Erfahrung im IAM besitzen wir die nötige Kompetenz und das Know-how, um langfristige Partnerschaften zum Erfolg zu führen.

Die lange Zeit der Akquisitionen und Vorleistungen hat sich gelohnt. Mittlerweile beziehen eine Vielzahl von in Deutschland und Europa tätigen Unternehmen unsere Produkte, die in **individualisierte Vertriebs- und Kundenbindungs-Konzepte von rundutec®** eingebunden sind.

Seit 2011 wird unser Produktprogramm durch das **rundutec®** Profi-Test- und Ladeequipment mit Garantiesoftware und seit 2012 das **rundutec®** Backup- und Motorradbatterien ergänzt.

Wir freuen uns jeden Tag aufs Neue, für unsere Kunden tätig zu sein.

Die **rundutec** GmbH ist der innovative Konzept-& Systemlieferant. Auch für Sie.

FRAGEN UND ANWORTEN

Unsere Konzepte zum Durchstarten für Sie

Welchen Nutzen ziehen Sie aus unserer Arbeit, unseren Konzepten und Produkten als Ihr Konzept- & Systemlieferant? Hier finden Sie eine Auswahl der immer wieder von unseren Kunden an uns gerichteten Fragen und unsere Antworten:

Warum ist es rundutec® so wichtig, dass auch Ihre Kunden Zusatzumsätze mit Ihren Batterien am Markt realisieren?
Wir wollen eine Win-Win-Situation für alle Beteiligten und deshalb reicht es uns nicht, dass nur wir mehr Umsätze beim Kunden erzielen. Für uns ist es wichtig, dass auch unser Kunde mit uns gemeinsam überproportional am Markt wächst. Daraus folgt: 1+1=2+

+ +

Wie realisiert rundutec® diese Zusatzumsätze?
Wir setzen innovative Vertriebskonzepte z.B. die strukturierte Zielkunden-Akquise im Markt um. Mit unseren Produkten im Bereich PKW, NKW und Motorrad realisieren wir fast 100% Marktabdeckung. Gemeinsam mit unseren Kunden und deren Mitarbeitern gewinnen wir signifikante Zusatzumsätze/Stückzahlen und verdrängen Wettbewerber unser Kunden.

+ +

Unterstützt rundutec® unsere ADM auch bei technischen Anforderungen durch die Werkstätten?
Die Unterstützung der ADM bei technischen Anforderungen durch Werkstätten ist einer unserer wesentlichen Konzeptbausteine im Rahmen der „**rundutec** on tour“.

+ +

Warum verstärkt rundutec® weiterhin seine Vertriebsmannschaft, wo doch andere Unternehmen die Mitarbeiterzahl reduzieren?
Unser Motto lautet: „Hinter jedes Produkt gehört ein Gesicht“. Nur durch qualifizierte und motivierte Mitarbeiter können wir unsere Kunden unterstützen und gemeinsam Zusatzumsätze am Markt gewinnen und generieren.

+ +

Sie haben das beste Preis-Leistungsverhältnis am Markt. Wie realisieren Sie dieses?
Mittelständische Unternehmensstrukturen, effiziente Prozesse, schlanke Kostenstruktur, hohe Stückzahlen, Fokussierung auf die 1. und 2. Distributionsebene im IAM, klar aufeinander abgestimmte Produktgruppen sind dafür die Hauptreiber. Sie sichern uns und unseren Kunden damit Wettbewerbsvorteile gegenüber anderen Mitwettbewerbern.

+ +

Warum haben Sie auch Test-, Ladegeräte und Motorradbatterien im Produkt-Programm?
Wir wollen der Ansprechpartner für den Kunden rund um die Batterie sein. Bei uns bekommt der Kunde alles aus einer Hand. Er hat immer denselben Ansprechpartner. Zudem sind auch alle diese Produkte Bestandteil unserer Konzepte rundum das Batterie-Management-System im Fahrzeug.

+ +

Warum wird rundutec® Testequipment überwiegend nur bei Mitreisen verkauft?
Es handelt sich hierbei um erklärungsbedürftige Produkte mit Investitionsgütercharakter.
In Kombination mit der Vorführung an der Batterie und dem Batterie-Management-System im Fahrzeug ist die Akzeptanz für Testequipment in der Werkstatt deutlich höher.

+ +

Wer sind Ihre Zielkunden?
Wir sprechen ausschließlich Kunden der 1. und 2. Distributionsebene an.

+ +

Muss man alte Batterien an rundutec® zurückgeben?
Dieses ist nicht zwingend notwendig. Auf Wunsch und wahlweise kann jeder Kunde unser Nachhaltiges-Recycling-System (NRS) nutzen. Für **rundutec®** steht die Zufriedenheit und die eigenen Bedürfnisse unserer Kunden im Vordergrund und nicht ihre alten Batterien.

+ +

Welche logistischen Leistungen bieten Sie den Kunden?
Die Belieferung der Kunden in 3-5 Tagen, in einigen Regionen sogar noch schneller.
Dezentrale Belieferungen sind möglich. Die Liefermengen können den jeweiligen Kundenbedürfnissen entsprechend individuell angepasst werden.

+ +

Haben Sie die Möglichkeit Batterien nachzuladen?
Ja, diese Möglichkeit haben wir für unsere Kunden geschaffen. Viele Kunden haben immer wieder Probleme mit first in/first out (FiFo) bei Ihrer Logistik. Als Baustein unserer Konzepte können wir die Batterien in solchen Fällen für die Kunden nachladen. Wir sichern und realisieren ein umfangreiches Qualitätsmanagement in allen unseren Waren-Ein- und Waren-Ausgängen und dokumentieren die Ladezustände unser Batterien.

+ +

Was sind die Leitmotive Ihres Unternehmens?
Dazu zählen insbesondere Fairness, Berechenbarkeit, Schnelligkeit und hohe Flexibilität, hohe strategische Kompetenz, Kontinuität – und immer dieselben Ansprechpartner.

+ +

Kann man zum Beginn der Zusammenarbeit mit rundutec® auch einen regionalen Versuch starten?
Ja, das ist möglich. So können wir uns gegenseitig kennenlernen und beiderseitiges Vertrauen aufbauen. Regionale Versuche sind für den Kunden oftmals auch einfacher umzusetzen. Vorteil hierbei: Unser Kunde erhält eine höhere Sicherheit und geht weniger Risiko ein.

+ +

rundum sorglos Programm

Automobile werden stetig weiterentwickelt, weshalb wir ganz besonderen Wert darauf legen, dass Produkte in unserem rundum-sorglos-Programm den allerhöchsten Qualitätsstandards entsprechen. Daher erfüllen unsere Starterbatterien die OE-Erstausrüster-Vorgaben (TS/ISO 16949) und werden von namhaften Herstellern verbaut. Nur Merkmale wie Wartungsfrei nach EN-Norm, Ca/Ca Streckmetalltechnologie und Entgasungsschutz durch Labyrinthdeckel garantieren ordnungsgemäße, sichere und langlebige Funktionalität in modernen KFZ's.

Besonders durch die steigende Anzahl an Stromverbrauchern werden AGM und EFB Batterien zwangsläufig eine immer wichtigere Rolle in der Zukunft spielen. Als Ihr Partner rund um die Batterie sind wir mit allen technologischen Innovationen vertraut und bieten auch in unserem umfangreichen Motorrad-Programm neben der klassischen Technologie auch modernste AGM-Vlies-Technologie an.

Abgerundet wird unser Sortiment durch modernste Batterie-Test- und Ladegeräte, welche speziell für den täglichen Werkstattbetrieb entwickelt wurden. Aber auch für Endkunden bieten wir vollautomatische Ladegeräte, die für ihr exzellentes Design prämiert wurden und mit nur einem Knopfdruck sicher und zuverlässig die Batterie laden.

Erstausrüster OEM Batterie

völlig wartungsfrei

Garantie 3 Jahre Material-/Herstellungsfehler

EPC Ladezustandskontrolle

rundutec® Batterien liefern für jeden Einsatz die passende Leistung

AUTOMOTIVE BATTERIEN

Rundum Power für PKW, LKW, Motorrad, Freizeit, Boot, Backup oder Solar Anwendungen. In unserem vielseitigen Programm finden Sie garantiert die richtige Batterie für jeden Bereich.

rundutec® Batterien sind das Resultat unserer über 25 jährigen Erfahrung als Systemlieferant und Partner im IAM. Design Made in Germany.

MOTORRAD BATTERIEN

Egal ob AGM oder klassiche Technologie, gefüllt & geladen oder mit Säurepack, in unserem Programm finden Sie die richtige Batterie für jeden Einsatz.

HOBBY START- UND VERSORGUNGSBATTERIEN

STATIONÄR- UND VERSORGUNGSBATTERIEN

BACKUP- UND GARTEN BATTERIEN

TEST- UND LADEEQUIPMENT

Mit **rundutec**® Profi Leitfähigkeitstester für Batterien und elektrische Systeme schnell und einfach testen und protokollieren.

Entspannt laden lassen – mit nur einem Knopfdruck! Das benutzerfreundlichste Batterieladegerät mit prämiertem Design und vollautomatischer Ladetechnologie.

Weitere Anwendungen sind jederzeit möglich.
Wir beraten Sie gerne.

ENERGIEGELADEN
IMMER FÜR SIE DA

rundutec GmbH
Alt-Blankenburg 66
D-13129 Berlin

Tel. +49 (0) 30 200 912 38
Fax. +49 (0) 3222 313 05 86
kundenservice@rundutec.de
www.rundutec.de

SERVICE & SOLUTION RUNDUM DIE BATTERIE